

PRECISION
QUALITY
TECHNOLOGY



Wir stellen ein und bauen unser Team weiter aus!

Als erfolgreiches, unabhängiges und dynamisches Unternehmen, welches sich auf die Entwicklung, Herstellung, Vermarktung und den Vertrieb von High-Tech-Brillengläsern konzentriert, möchten wir gemeinsam mit Ihnen, das über Jahrzehnte kontinuierliche Wachstum, welches wir national und international erreicht haben, fortsetzen. Gerade die Menschen, die sich mit Freude und Engagement in einem wertschätzenden Umfeld für die Ziele der Optiswiss einsetzen sind dafür verantwortlich, dass wir mit modernster Technologie, strengen Qualitätsstandards und einer professionellen Logistik zu einem der führenden Brillenglasproduzenten der optischen Industrie geworden sind.

Wenn Sie in einem der wenigen unabhängigen Unternehmen der augenoptischen Industrie mit Kreativität, Engagement, Eigenverantwortung und viel Freude zum weiteren Erfolg der Optiswiss beitragen wollen, dann bewerben Sie sich jetzt als:

SALES MANAGER SÜD (m/w) oder SALES MANAGER NORD (m/w) im Aussendienst

Sie suchen täglich interessante und abwechslungsreiche Herausforderungen in einem kollegialen und hoch professionellen Arbeitsumfeld mit teamorientierten Experten? Sie besitzen eine gesunde Hands-On-Mentalität und wollen wichtiger Bestandteil in einem erfolgreichen, dynamischen und zukunftsweisenden Unternehmen sein? Dann freuen wir uns darauf Sie näher kennenzulernen und bitten Sie um die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, gerne per Email, an:

Optiswiss AG

Herr Donald Briem
Leitung Personalabteilung

Lyon-Strasse 26, CH-4053 Basel
+41 (0) 61 337 15 95
Mail: Donald.Briem@optiswiss.ch

Ihre Hauptaufgaben:

- Entwicklung und Ausbau der Marke Optiswiss
- Gewinnung und Betreuung von Kunden, sowie Planung und Durchführung von Maßnahmen zu Verkaufsaktionen
- Aufbau von Netzwerken
- Beobachtung und Analyse des Marktes und Ableiten von Handlungsoptionen
- Ganzheitlicher Konzeptverkauf
- Durchführung von Produktschulungen und Trainings
- Teilnahme an regionalen Messen und Kundenevents

Unsere Erwartungen an Sie:

- Sie haben idealerweise eine abgeschlossene augenoptische Ausbildung und verfügen über eine mehrjährige Aussendienst Erfahrung im Vertrieb, bevorzugt von augenoptischen Produkten
- Sie haben eine Affinität zu erklärungsbedürftigen Produkten
- Souveränes Auftreten, Präsentationssicherheit und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick zählen zu Ihren Stärken
- Kommunikations- und kontaktstarker Teamplayer mit hoher Kundenempathie
- Sie denken und handeln unternehmerisch und schätzen eine selbständige und zielorientierte Arbeitsweise

optiswiss[®]
original since 1937



www.optiswiss.com